

Bei der Arbeit mit Sprachlehrbüchern bekommen Sie es mit authentischen Texten zu tun: Lese- und Hörtexte, Dialoge und Äußerungen. Eine Wörterflut kommt unvermeidlich auf Sie zu. Damit Sie nicht darin ertrinken, bietet Ihnen das Wörterlernheft

- eine Übersicht über die wichtigen Wörter, die Sie lernen sollten;
- praktische Hilfe beim Lernen.

Das Wörterlernheft ist mehr als eine Auflistung des Lernwortschatzes. Es ist aber keine (oft irreführende) Gegenüberstellung des deutschen Wortes und seiner Übersetzung in Ihre Muttersprache. Vier Spalten führen Sie lektions- und portionsweise in vier Schritten von der zusammenhängenden Wortliste zur aktiven Anwendung:

1 führt die Wörter in zusammenhängenden Lernportionen auf.

2 erklärt das Wort im Kontext.

In Spalte 3 üben Sie.

Jetzt kennen Sie die Wortbedeutung und können sie in Spalte 4 eintragen.

das Mädchen, –  
der Junge, -n  
Herr  
Frau  
die junge Dame, die jungen Damen  
der junge Herr, die jungen Herren  
(mein) Mann  
(meine) Frau

Familie Pauli hatte sich zwar ein **Mädchen** gewünscht. Aber mit dem **Jungen** sind sie auch ganz glücklich. Und **Herr** Pauli hat gemeint, was nicht ist, kann ja noch werden. **Frau** Pauli sieht das genauso.

- Was? Das ist Silvia? Als ich sie zuletzt sah, war sie noch ein kleines **Mädchen**, und jetzt ist sie schon eine **junge Dame**.
- Na ja, bei Ihnen ist es auch nicht viel anders. Ihr Andreas ist inzwischen auch ein **junger Herr**. **Mein Mann** hat ihn nicht

1  \_\_\_\_\_ Ziegler, wer ist denn die \_\_\_\_\_ dahinten?  
 Das ist \_\_\_\_\_ Körner. Aber so jung ist die gar nicht. Sie hat schon drei Kinder, ein \_\_\_\_\_, einen \_\_\_\_\_ und dann noch einmal ein \_\_\_\_\_. Ich muss mal \_\_\_\_\_ fragen, wie alt die Kinder sind. Du, Liliane, wie alt sind eigentlich die Kinder von \_\_\_\_\_ und \_\_\_\_\_ Körner?  
 \_\_\_\_\_ Grau, ein \_\_\_\_\_ hat nach Ihnen gefragt.  
 Ja, ich weiß, aber das war kein \_\_\_\_\_. Das \_\_\_\_\_

Entscheiden Sie selbst: Wie viele Wörter wollen und können Sie pro Tag lernen? Die Lernportionen zwischen jeweils etwa 5 bis 12 Wörtern helfen Ihnen bei der Entscheidung.

Denken Sie auch daran, sich Ihren persönlichen Wortschatz aufzubauen. Welche Wörter sind für Sie im Alltag und Beruf wichtig? Auch für die Gestaltung Ihres persönlichen Vokabelheftes will unser Wörterlernheft Modell sein. Der Lösungsschlüssel ermöglicht Selbstkontrolle und damit unabhängiges Lernen.

Stück (Plural)  
das Stück, -e  
passend  
abgenutzt  
gut/schlecht erhalten  
günstig  
wertvoll  
attraktiv

Haben Sie 12 cm lange Schrauben? Ich brauche zehn **Stück**.

- Sieh mal, der Sessel da, was wäre doch ein **passendes Stück** für unser Wohnzimmer.
- Der ist aber schon ziemlich alt und **abgenutzt**. Ich dachte an ein etwas neueres **Stück** und **besser erhalten**.
- Aber der Preis ist **günstig**. Und solche alten **Stücke** werden immer **wertvoller**. Auch deshalb ist das ein **attraktives Angebot**.

Sieh mal, der schöne Teller. Ich glaube, das ist ein sehr seltenes **Stück**.

Möchtest du noch ein **Stück** Kuchen?

Das Glas ist heruntergefallen und in tausend **Stücke** zerbrochen.

sehen WAS, sieht, sah, hat gesehen  
sich an.sehen WAS, sieht sich an, sah sich an, hat sich angesehen  
sich um.sehen WONACH/  
NACH WEM, sieht sich um, sah sich um, hat sich umgesehen  
nach.sehen WO, sieht nach,  
sah nach, hat nachgesehen  
der Flohmarkt, -märkte  
das Geschirr  
das Besteck

- Siehst** du das **Geschirr** dort? Das sollten wir **uns** mal **ansehen**.
- Das gefällt mir nicht. Jetzt haben wir **uns** so lange auf dem **Flohmarkt umgesehen**, ohne etwas Passendes zu finden. Ich schlage vor, wir **sehen** mal im Internet **nach**, ob da **Geschirr** und passendes **Besteck** angeboten wird.

der/die Anbieter/in, -/nen  
der/die Interessent/in, -en/-nen  
der Einwand, -wände  
der Nutzen  
zögern  
sich überlegen WAS  
ermutigen WEN  
an.führen (Argumente/Gründe)  
verdeutlichen WAS  
bringen WEN WOZU, brachte,  
hat gebracht

**Anbieter** haben oft schwierige **Interessenten**. Sie **zögern** lange vor einer Kaufentscheidung, machen hundert **Einwände** und **überlegen sich**, ob es vielleicht eine günstigere Alternative gibt. Um den **Interessenten** zu überzeugen, muss der **Anbieter** den **Interessenten ermutigen**, indem er Argumente für eine positive Entscheidung **anführt**. Wenn er so den **Nutzen** seines Angebotes **verdeutlichen** kann, **bringt** er den Interessenten sicher **dazu**, sich für das Angebot zu entscheiden.

1  Wir suchen einen \_\_\_\_\_ Teppich für unser Wohnzimmer. Unser alter Teppich ist schon ziemlich \_\_\_\_\_. Er braucht nicht besonders \_\_\_\_\_ zu sein. Aber auf helle, \_\_\_\_\_ Farben legen wir Wert. Haben Sie da ein \_\_\_\_\_ Angebot?

Ich hätte da ein gebrauchtes \_\_\_\_\_, Es ist aber noch sehr gut \_\_\_\_\_.

---

Der Rest von der Pizza habe ich in drei \_\_\_\_\_ geschnitten, für jeden noch ein kleines \_\_\_\_\_.

---

Die Kiste ist kaputt. Mit einem \_\_\_\_\_ Holz können Sie sie reparieren.

2  Hast du den neuen Film von Woody Allen schon \_\_\_\_\_? Den musst du dir unbedingt \_\_\_\_\_.

Ich muss mal in der Zeitung \_\_\_\_\_, ob der bei uns schon läuft.

---

Wir haben doch zu wenig Teller und Tassen. Am Wochenende gibt es in der Stadt einen \_\_\_\_\_. Da können wir \_\_\_\_\_ doch mal nach \_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_, Und \_\_\_\_\_ brauchen wir auch.

3 Im Internet habe ich einen \_\_\_\_\_ von günstigen Elektronik-Artikeln gefunden. Aber ich \_\_\_\_\_ noch, dort zu bestellen. Es gibt ja viele \_\_\_\_\_, die gegen Internetaufkäufe \_\_\_\_\_ werden. Deshalb \_\_\_\_\_ ich mir noch, ob ich nicht doch lieber in ein Fachgeschäft gehe.

- Wie \_\_\_\_\_ man einen \_\_\_\_\_, dass er sich zum Kauf entschließt?
- Ganz einfach. \_\_\_\_\_ Sie ihm den \_\_\_\_\_, den die Ware für ihn hat. So \_\_\_\_\_ Sie ihn \_\_\_\_\_, dass er sich zum Kauf entschließt.

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

<p>brauchen WAS gebrauchen WAS verbrauchen WAS nicht brauchen zu benutzen WAS der Verbrauch der Gebrauch</p>	<p><input type="checkbox"/> Ich glaube, ihr <b>braucht</b> eine moderne Geschirrspülmaschine.  <input type="radio"/> Nein, so etwas <b>brauchen</b> wir nicht.  <input type="checkbox"/> Doch, so eine praktische Maschine könntet ihr gut <b>gebrauchen</b>.  <input type="radio"/> Aber wir <b>benutzen</b> keine. Geschirrspülmaschinen <b>verbrauchen</b> zu viel Strom und Wasser. Im Vergleich zum Energie<b>verbrauch</b> ist der <b>Gebrauchsnutzen</b> eher gering.  <input type="checkbox"/> Na ja, ihr <b>braucht</b> euch ja keine <b>zu</b> kaufen. Ihr könnt ja machen, was ihr wollt.</p> <p>Wann <b>gebraucht</b> man im Deutschen den Konjunktiv?</p>	<p>4 <input type="checkbox"/> Für eine gute Suppe _____ wir nur etwas Gemüse. Ein paar Kartoffeln haben wir auch noch. Die können wir bei dieser Gelegenheit _____. Ein bisschen Suppenfleisch könnten wir auch gut _____. Vielleicht besorgen wir uns das.  <input type="radio"/> Und wenn wir einfach eine Dosensuppe in der Mikrowelle heiß machen? Dann _____ wir nicht lange _____ kochen.  <input type="checkbox"/> Aber du weißt doch, dass wir die Mikrowelle nur im Notfall _____. Wir vermeiden ihren _____ wegen des hohen Strom_____.</p>	<p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p>
<p>empfehlen WEM WAS, empfiehlt, empfahl, hat empfohlen die Empfehlung, -en die Einzelheit, -en der Gebrauchsnutzen sich konzentrieren WORAUF auf Wunsch</p>	<p>Verkäufern wird <b>empfohlen</b>, nicht über alle <b>Einzelheiten</b> ihrer Ware zu sprechen. Sie sollen <b>sich auf</b> die wichtigsten Merkmale <b>konzentrieren</b>. Nur <b>auf Wunsch</b> des Kunden sollen weitere Punkte zur Sprache kommen. Eine weitere <b>Empfehlung</b> lautet: Der <b>Gebrauchsnutzen</b> der Ware muss dem Kunden deutlich werden.</p>	<p>5 <input type="checkbox"/> Wir suchen ein nettes Hotel in ruhiger Lage. Haben Sie da eine _____ für uns?  <input type="radio"/> Da _____ ich Ihnen das Forsthaus. _____ kann ich Ihnen dazu im Moment nicht sagen. Aber _____ erkundige ich mich danach.</p> <p>Ich suche einen billigen Gebrauchtwagen. Wie er aussieht, ist mir egal.          Ich _____ mich ganz _____ den _____.</p>	<p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p>
<p>der Vorzug, -züge sichtbar spürbar fühlbar deutlich</p>	<p>Heute kann man den Mond sehen. Er ist klar und <b>deutlich sichtbar</b>.</p> <p><input type="checkbox"/> Haben Sie noch Schmerzen?  <input type="radio"/> Ein bisschen, aber sie sind kaum noch <b>spürbar</b>.</p> <p><input type="checkbox"/> Spürst du die frische, klare Luft hier oben in den Bergen?  <input type="radio"/> Ja, sie ist <b>deutlich spürbar</b>, fast ist sie <b>sichtbar</b>.</p> <p>Machen Sie die <b>Vorzüge</b> Ihres Produkts <b>deutlich</b>. Lassen Sie es die Interessenten in die Hand nehmen, machen Sie die Qualität <b>fühlbar</b>.</p>	<p>6 Das neue Handymodell hat viele _____. Sehen Sie sich nur mal das große Display an. Alle Meldungen kann man viel _____ sehen. Auch bei ungünstigem Licht ist alles gut _____. Es hat ein _____ geringeres Gewicht.</p> <p>Das ist ein tolles Material. Nehmen Sie es mal in die Hand, dann werden die _____ sofort _____.</p>	<p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p>
<p>an.bieten WEM WAS, bot an, hat angeboten der/die Anbieter/in, -/-nen das Angebot, -e der Interessent/in, -en/-nen der/die Kunde/Kundin, -n/-nen</p>	<p>Die Sperling GmbH sucht einen <b>Anbieter</b> von Bauteilen für ihre Elektromotoren. Das wäre eine wichtige <b>Interessentin</b> für uns. Wir sollten ihr ein <b>Angebot</b> unterbreiten. Solche Komponenten haben wir ja vor Kurzem auch der Firma C&amp;T erfolgreich <b>angeboten</b>. Deshalb sehe ich gute Chancen, auch Sperling als <b>Kunden</b> zu gewinnen.</p>	<p>7 _____ <i>Stellen</i> _____          Wir sind einer der größten _____ von Haushaltsausstattungen und _____ auch moderne Küchengeräte _____. Für diesen Bereich suchen wir erfahrene Fachberater für unsere anspruchsvollen _____. _____ wenden sich bitte direkt an unsere Personalabteilung.</p>	<p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p>

<p>der Verwendungszweck das Extra, -s der Preisnachlass, -nachlässe die gute/schlechte Wahl die gute/schlechte Verarbeitung gewähren WEM WAS verarbeiten WAS WIE</p>	<p>Wenn der <b>Verwendungszweck</b> nicht deutlich ist oder nur durch teure <b>Extras</b> erreichbar ist, dann sollte man das Produkt nicht kaufen, auch wenn dem Käufer ein <b>Preisnachlass gewährt</b> wird. Der Kauf eines solchen Produkts wäre keine <b>gute Wahl</b>. Das Gleiche gilt für Produkte, die schlecht <b>verarbeitet</b> sind. <b>Schlechte Verarbeitung</b> kann trotz <b>gewährter</b> Rabatte später teuer werden.</p> <p>Unsere Produkte sind von höchster Qualität. Wir <b>verarbeiten</b> nämlich nur beste Materialien.</p>	<p>8 Der _____ dieser Maschine ist die Bearbeitung ganz verschiedener Materialien. Sie können damit sowohl Holz als auch Kunststoff und Metall _____. Dafür sorgt die besonders stabile _____. Mit einigen _____ können Sie die Einsatzmöglichkeiten noch erweitern. Mit der Entscheidung für dieses Modell treffen Sie eine sehr gute _____. Einen _____ können wir Ihnen leider nicht _____. Aber eine Zahlungsfrist von bis zu sechs Monaten _____ wir Ihnen gern.</p>	<p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p>
<p>die Begründung, -en weil wegen die Erklärung, -en denn nämlich deshalb die Konsequenz, -en</p>	<p><input type="checkbox"/> Sie wollen das Angebot annehmen. Haben Sie dafür eine <b>Begründung</b>?</p> <p><input type="radio"/> Ja, wir nehmen es an, <b>weil</b> die Verarbeitungsqualität gut ist. <b>Wegen</b> der guten Verarbeitung.</p> <p><input type="checkbox"/> Gibt es denn eine <b>Erklärung</b> für die gute Verarbeitung?</p> <p><input type="radio"/> Die Verarbeitung muss gut sein, <b>denn</b> der Anbieter verarbeitet nur hochwertige Materialien. Die Verarbeitungsqualität hängt <b>nämlich</b> von der Qualität des Materials ab. <b>Deshalb</b> empfehlen wir, das Angebot anzunehmen. Das ist unsere <b>Konsequenz</b> aus dem Angebotsvergleich.</p>	<p>9 <input type="checkbox"/> Wir kaufen unser Brot nicht im Supermarkt, sondern beim Bäcker. Das Brot vom Bäcker schmeckt _____ besser.</p> <p><input type="radio"/> Und warum schmeckt das besser? Gibt es dafür eine _____?</p> <p><input type="checkbox"/> Ja, _____ es _____ der kurzen Entfernung von der Herstellung ins Geschäft frischer ist. Die _____ dafür ist einfach. _____ wenn es mit dem Lkw angeliefert würde, wäre es im Laden schon alt. _____ kaufen wir lieber beim Bäckerladen an der Ecke. Das ist unsere _____.</p>	<p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p>
<p>die Messe, -n besuchen (eine Messe) teilnehmen (an einer Messe), nimmt teil, nahm teil, hat teilgenommen gehen (auf eine Messe), ging, ist gegangen der Markt, Märkte gewinnen WEN, gewann, hat gewonnen gewinnen WAS, gewann, hat gewonnen erschließen WAS, erschloss, hat erschlossen neuartig</p>	<p>Die <i>Orgatec</i> ist eine <b>Messe</b> für Büroeinrichtungen und Bürobedarf. Sie wird von circa 55.000 Interessenten <b>besucht</b>, und über 600 Anbieter haben in den letzten Jahren <b>an</b> dieser <b>Messe teilgenommen</b>. Viele Händler und Hersteller <b>gehen auch auf die Messe</b>, um neue Kunden zu <b>gewinnen</b>, um neue <b>Märkte zu erschließen</b> oder um sich über <b>neuartige</b> Produkte zu informieren.</p> <p>Der schnellste Läufer hat das Rennen mit einer Zeit von knapp vier Minuten <b>gewonnen</b>.</p>	<p>10 Unser Vertrieb will in diesem Jahr nicht an der _____ in Frankfurt _____ . Beim letzten Mal haben wir dort keine neuen Interessenten getroffen und keine neuen Kunden _____. Deshalb soll jetzt der _____ mit anderen Mitteln _____ werden. Aber drei Mitarbeiter sollen die Messe _____, um sich über _____ Produkte der Konkurrenz zu informieren. Wir wollen auch wissen, welche Unternehmen _____ die Messe _____.</p> <hr/> <p>Im Internet wird man oft zur Teilname an Gewinnspielen aufgefordert. Aber meistens kann man dabei gar nichts _____.</p>	<p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p>

der Schwerpunkt, -e  
die Technik  
das System, -e  
der Bau  
das Material, -ien  
der Bedarf  
die Maschine, -n  
die Einrichtung, -en  
die Organisation

Zu den Angebotsschwerpunkten der CeBit gehören Informations-, Sicherheits- und Netzwerktechnik. Die Hannover Messe zeigt Steuerungssysteme und neuartige Entwicklungen im Maschinen- und Anlagenbau. Auf der Bau werden Materialien für den Hausbau und anderer Baubedarf präsentiert. Auf der Orgatec zeigen die Aussteller Büromaschinen, Büroeinrichtungen und Hilfsmittel für die Büroorganisation.

11 Sie wollen Ihre Lager \_\_\_\_\_ den steigenden Ansprüchen anpassen? Regalo bietet nicht nur Lagerregale und den gesamten Material \_\_\_\_\_ für den Regal \_\_\_\_\_ an, sondern auch vollständige Lager \_\_\_\_\_.

Der Büromarkt Nehringer bietet vom Kopierpapier bis zur Tintenpatrone alle Verbrauchs \_\_\_\_\_ fürs Büro an. Unser \_\_\_\_\_ liegt aber auf dem breiten Angebot von eleganten Büro \_\_\_\_\_. In unserer Abteilung Büro \_\_\_\_\_ finden Sie eine große Auswahl von Büro \_\_\_\_\_ aller bekannten Hersteller: Kopierer, Drucker, elektronische Registrierkassen und vieles mehr.

sich interessieren WOFÜR  
interessiert sein WORAN  
signalisieren (Interesse)  
das Argument, -e WOFÜR/  
WOGEGEN  
aus.tauschen (Argumente/  
Erfahrungen)  
zu.stimmen WEM  
widersprechen, WEM,  
widerspricht, widersprach,  
hat widersprochen  
erwähnen WAS  
ab.nehmen WAS, nimmt ab,  
nahm ab, hat abgenommen  
ab.nehmen UM WIE VIEL, nimmt  
ab, nahm ab, hat abgenommen

Die Popcom ist eine Musikmesse. Die Besucher interessieren sich für alle Typen der Popmusik. Die Besucher der letzten Popcom waren besonders an elektronischer Musik interessiert. Auf verschiedenen Konferenzen gab es darüber interessante Diskussionen, bei denen Argumente für und gegen elektronische Musik ausgetauscht wurden. Viele Besucher stimmten den Argumenten für die neuen Entwicklungen zu. Aber ein größerer Teil hat der Meinung widersprochen, dass der Computer das Musikinstrument der Zukunft ist.

Herr Bieler hat Interesse an unseren Produkten signalisiert. Er hat erwähnt, dass er daran denkt, eine größere Menge abzunehmen.

Der Umsatz hat im letzten Jahr um 10 Prozent abgenommen.

12  Schon lange \_\_\_\_\_ ich \_\_\_\_\_ für das Thema Energieeffizienz. Besonders bin ich \_\_\_\_\_ Solarthermie \_\_\_\_\_.  
 Da sind Sie bei mir richtig. Unsere Kunden haben in diesem Jahr schon über 200 Solarthermie-Anlagen \_\_\_\_\_. Ihr Energiebedarf hat dadurch \_\_\_\_\_ durchschnittlich 30 Prozent \_\_\_\_\_.

Zuerst war ich mit den \_\_\_\_\_ meines Gesprächspartners nicht einverstanden und wollte ihm nicht \_\_\_\_\_. Ich habe ihm immer wieder \_\_\_\_\_. Aber nachdem er alle Argumente \_\_\_\_\_ seine Meinung vorgetragen und viele konkrete Beispiele \_\_\_\_\_ hatte, habe ich ihm am Ende \_\_\_\_\_. Es ist doch gut, einander geduldig zuzuhören und alle Argumente \_\_\_\_\_.

Zunächst hat der Interessent allen Argumenten \_\_\_\_\_, aber am Ende hat er doch Interesse \_\_\_\_\_. Vielleicht nimmt er unser Angebot ja an.

überrascht  
ungeduldig  
enttäuscht  
erschrocken  
unzufrieden  
ärgerlich  
wütend  
froh

Gestern meldete unser Freund, von dem wir lange nichts gehört hatten, seinen Besuch an. Wir waren sehr überrascht und warteten ungeduldig auf seine Ankunft. Aber dann teilte er uns mit, dass er sehr krank geworden ist und nicht kommen kann. Wir sind sehr enttäuscht und natürlich auch erschrocken über die schlechte Nachricht.

Mein Kollege ist immer unzufrieden. Das macht mich richtig ärgerlich und manchmal sogar wütend. Er könnte doch froh sein, dass er so einen angenehmen Arbeitsplatz hat.

13 Du hast dein Portemonnaie verloren? Das ist aber \_\_\_\_\_.

Langsam und Schritt für Schritt! Bei so einer schwierigen Sache darf man nicht \_\_\_\_\_ werden.

Sei nicht \_\_\_\_\_, dass du nicht alles erledigen konntest. Sei lieber \_\_\_\_\_, dass du so viel geschafft hast.

Ich bin ganz \_\_\_\_\_ über die gute Stimmung von Frau Hartwig. Sonst machte sie immer so einen \_\_\_\_\_ Eindruck.

Ich war sehr \_\_\_\_\_, als der Chef uns so scharf kritisiert hat. So \_\_\_\_\_ habe ich ihn noch nie gesehen.

das Leder  
 der Kunststoff, -e  
 der Stahl  
 die Innovation, -en  
 der Eisschrank, -schranke  
 die Energie  
 das Geräusch, -e  
 kühl/warm/frisch halten WAS,  
 hält, hielt, hat gehalten

Früher waren Schuhe normalerweise aus **Leder**. Heute werden weltweit wahrscheinlich mehr Schuhe aus **Kunststoff** als aus **Leder** hergestellt. Ob das eine gute **Innovation** ist?

#### Der Eisschrank

Unglaublich, aber wahr: Es gibt eine Einrichtung, die es seit vielen Jahren gibt, die also keine **Innovation** ist, deren **Energieverbrauch** bei null liegt, die kein **Geräusch** macht und die auch nicht aus **Stahl** oder einem anderen Metall hergestellt werden muss. Es ist der Balkon im Winter, der die Lebensmittel **kühl hält**.

14 Viele Produkte, die früher aus \_\_\_\_\_ oder anderen Metallen waren, werden jetzt aus leichterem \_\_\_\_\_ hergestellt. Besonders im Automobilbau gibt es da jährlich interessante \_\_\_\_\_, die den \_\_\_\_\_ verbrauch verringern.

Wo hast du denn diese elegante \_\_\_\_\_ jacke gekauft?

Mit einer Thermosflasche kann man Getränke sowohl \_\_\_\_\_ als auch \_\_\_\_\_.

Unser alter Kühlschrank macht plötzlich so laute \_\_\_\_\_.  
 Entweder wir kaufen einen neuen oder wir gebrauchen einfach unseren Balkon als \_\_\_\_\_.

## Lösungen:

- 1 passenden – abgenutzt – wertvoll – attraktive – günstiges – Stück – erhalten; Stücke – Stück; Stück
- 2 gesehen – ansehen – nachsehen; Flohmarkt – uns ... umsehen – Geschirr – Besteck
- 3 Anbieter – zögere – Einwände – angeführt – überlege; ermutigt – Interessenten – Verdeutlichen – Nutzen – bringen ... dazu
- 4 brauchen – verbrauchen – gebrauchen – brauchen ... zu – benutzen – Gebrauch – verbrauchs
- 5 Empfehlung – empfehle – Einzelheiten – auf Wunsch; konzentriere ... auf – Gebrauchsnutzen
- 6 Vorzüge – deutlicher – sichtbar – spürbar; Vorzüge – fühlbar
- 7 Angebot – Anbieter – bieten ... an – Kunden – Interessenten
- 8 Verwendungszweck – verarbeiten – Verarbeitung – Extras – Wahl – Preisnachlass – gewähren – gewähren
- 9 nämlich – Begründung – weil – wegen – Erklärung – Denn – Deshalb – Konsequenz
- 10 Messe – teilnehmen – gewonnen – Markt – erschlossen – besuchen – neuartige – auf ... gehen; gewinnen
- 11 organisation/einrichtung/technik – bedarf – bau – systeme/einrichtungen; materialien – Schwerpunkt – einrichtungen – technik – maschinen
- 12 interessiere ... mich – an ... interessiert – abgenommen – um ... abgenommen; Argumenten – zustimmen – widersprochen – für – erwähnt – zugestimmt – auszutauschen; widersprochen – signalisiert
- 13 ärgerlich; ungeduldig; enttäuscht – froh; überrascht – unzufriedenen; erschrocken – wütend
- 14 Stahl – Kunststoff – Innovationen – Energie; Leder; kühl/warm – warm/kühl – halten; Geräusche – Eisschrank

das Handwerk  
 der/die Handwerker/-in, -/-nen  
 der/die Schneider/-in, -/-nen  
 der/die Schreiner/-in, -/-nen  
 der/die Maurer/-in, -/-nen  
 der/die Friseur/Friseuse, -e/-n  
 nähen WAS  
 bauen WAS  
 instand setzen WAS  
 instand halten WAS, hält instand,  
 hielt instand, hat instand gehalten  
 schneiden WAS, schnitt,  
 hat geschnitten  
 zu.schneiden WAS, schnitt zu,  
 hat zugeschnitten  
 pflegen WAS

Der Beruf des **Schneiders**, des Kraftfahrzeugmechanikers und des **Friseurs** sind **Handwerksberufe**. **Handwerker** verlegen Leitungen, **setzen** Fahrzeuge, Geräte und Gebäude **instand** und **halten** sie **instand**. **Friseure** und **Friseurinnen** **schneiden** und **pflegen** Haare. **Schneider schneiden** Stoffe zu und **nähen** Kleidungsstücke. **Maurer bauen** Häuser, **Schreiner bauen** Möbel.

froh  
 zufrieden  
 ungeduldig  
 traurig  
 erschrocken  
 ärgerlich  
 wütend  
 besorgt

Wir wären **froh**, wenn die Bemühungen von Herrn Zett erfolgreicher wären. Mit dem Ergebnis seiner Arbeit kann man aber nicht **zufrieden** sein. Wir wollen nicht **ungeduldig** werden und ihm noch eine Chance geben. Es wäre **traurig** für ihn, wenn es nicht bald besser würde.

Zuerst war Herr Icks nur **ärgerlich**. Er ärgert sich eben leicht. Als er aber sah, was tatsächlich passiert war, wurde er richtig **wütend**. Und über die sehr hohen Kosten der Panne war er zu Recht **erschrocken**.

Ein Mitarbeiter aus der Fertigung hatte einen schweren Unfall. Über seinen Zustand sind wir sehr **besorgt**.

14 Ich möchte Ihnen heute verschiedene \_\_\_\_\_ aus unserem Dorf vorstellen. Das \_\_\_\_\_ ist nämlich ein wichtiger Wirtschaftsbereich bei uns. Klaus Küster ist \_\_\_\_\_. Er \_\_\_\_\_ hochwertige Möbel. Karina Kraus ist \_\_\_\_\_. Sie \_\_\_\_\_ und \_\_\_\_\_ Haare in ihrem eigenen Geschäft. Manfred Maintz installiert Heizungsanlagen, \_\_\_\_\_ und \_\_\_\_\_ sie \_\_\_\_\_. Ali Alkan ist selbstständiger \_\_\_\_\_. Er hat viele Kunden gewonnen, für die er Jacken und Anzüge \_\_\_\_\_ und \_\_\_\_\_. Paul Paulsen ist \_\_\_\_\_meister. Er \_\_\_\_\_ Häuser.

15 Mit der Arbeit von Frau Klott waren wir immer sehr \_\_\_\_\_. Wir waren \_\_\_\_\_, so eine Mitarbeiterin zu haben. Wir waren mehr als überrascht, wir waren richtig \_\_\_\_\_, als wir hörten, dass sie die Firma so plötzlich verlassen will. Das ist wirklich sehr \_\_\_\_\_. Besonders die Kollegen ihrer Abteilung sind \_\_\_\_\_ darüber, dass sie uns verlässt. Die Arbeit mit ihr war so angenehm, weil sie nie \_\_\_\_\_ war oder sogar \_\_\_\_\_ wurde. Sie war immer geduldig und freundlich. Der Chef ist \_\_\_\_\_, denn er fragt sich, ob er für so eine wichtige Mitarbeiterin schnell Ersatz findet.

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_